



2023年 事業方針説明会

 株式会社 **ジャパンテクノカルソフトウェア**



システム事業部 事業推進について

株式会社 **ジャパンテクニカルソフトウェア**

専務取締役 システム事業部 事業部長 大浦 貴博

Contents

0 1 .今年度の推進体制

0 2 .成長戦略について

0 3 .ウィズパートナー様への期待

0 1.今年度の 推進体制



2023年度の推進体制



デジタル ソリューション本部 (DS本)

組み込み、制御、自動車等の対応



DS1部	新山 敏
DS2部	片桐 靖博

ビジネス ソリューション本部 (BS本)

医療、社会インフラ、産業流通等の対応



BS1部	萩原 威大
BS2部	久野 裕千

2023年度の推進体制

ファイナンス&クラウドソリューション本部 (FS本)

金融、インフラ構築、クラウドアプリ等の対応



本部長

下重 光史



庶務担当

小山 真央

FS1部	向中野 良信
------	--------

FS2部	山内 正人
------	-------

FS3部	佐藤 梨絵
------	-------

事業部 並びに 事業推進本部 (事推本)

事業推進全般

事業部 (札幌事業所担当)



事業部長

大浦 貴博



事業部付庶務
担当

今井 めぐみ

IOTソリューション部

グローバルソリューション部

パートナー支援G

営業推進G



02.成長戦略について

売上と外注費の過去5か年推移

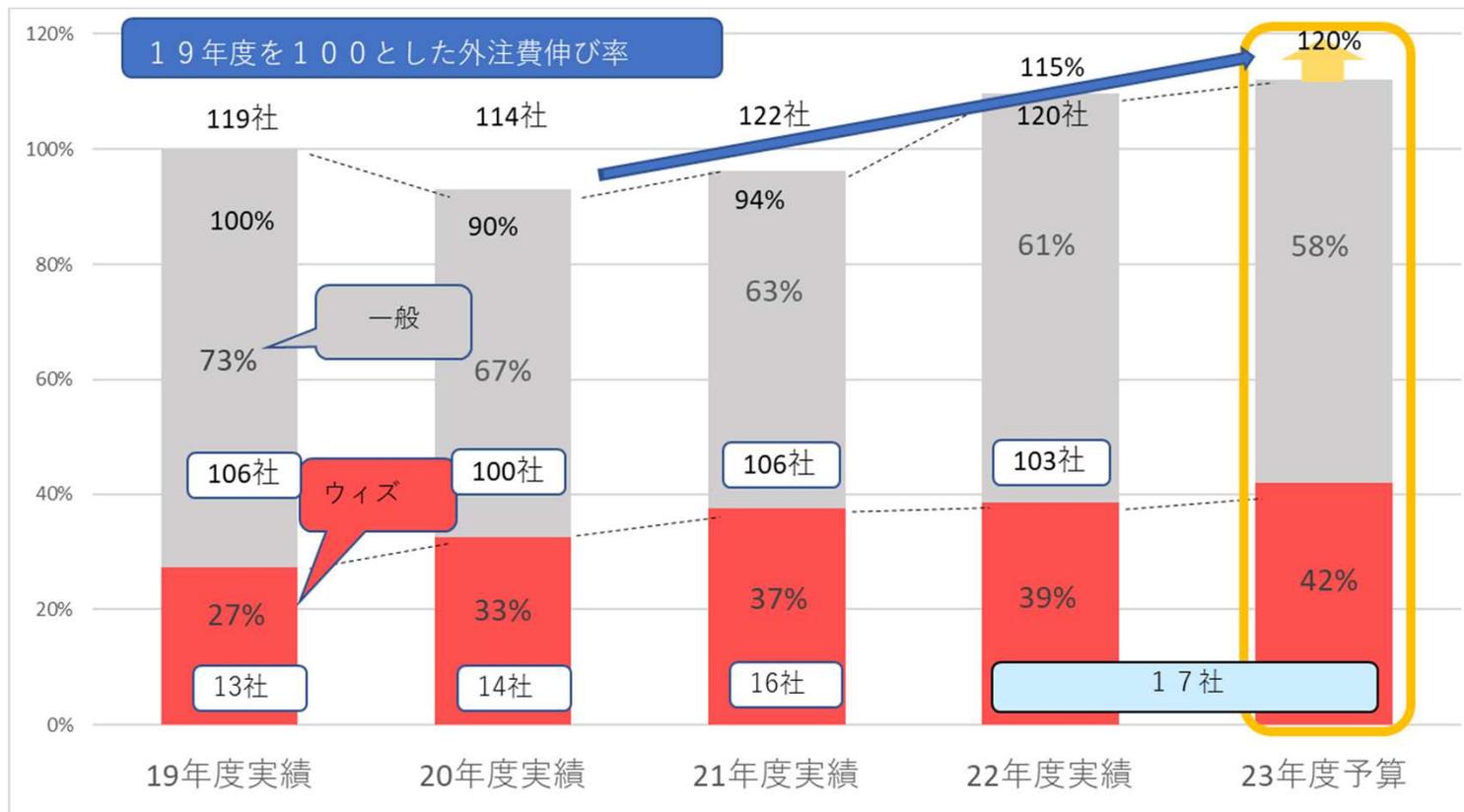
- 2020年度・2021年度は、コロナ禍の影響にてマイナス傾向で推移
- 2022年度は、21年度中盤からの好況感により大幅に業績が回復
- 2023年度は、好況感を維持しつつ、更なる増加傾向を想定した予算を設定



ウィズパートナー様との連携強化

●パートナー様との取引概況

- ・ 2020/21年度は、コロナ禍だった中でウィズパートナー様への手配比率は前年度より高い数値で推移
- ・ 2022年度についても順調に増加しており、2023年度予算は、外注費総額の40%超の予算を設定

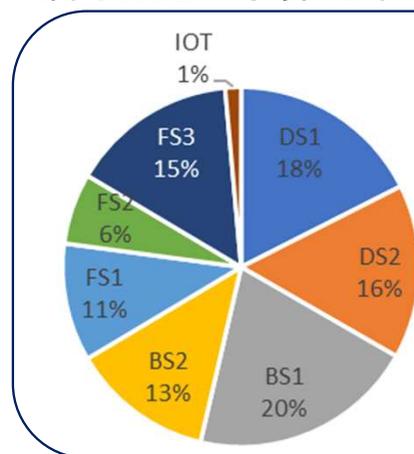


外注手配額の27~39%をウィズパートナー社へ発注を継続中（毎年増加傾向）

2023年度予算

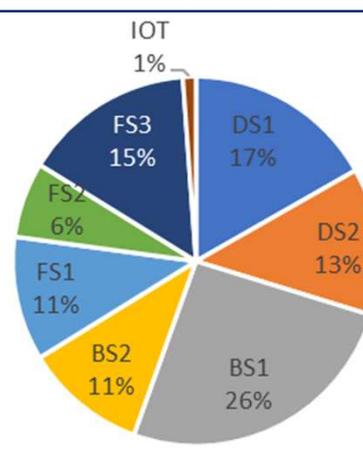
2023年度予算

部門別売上予算比率



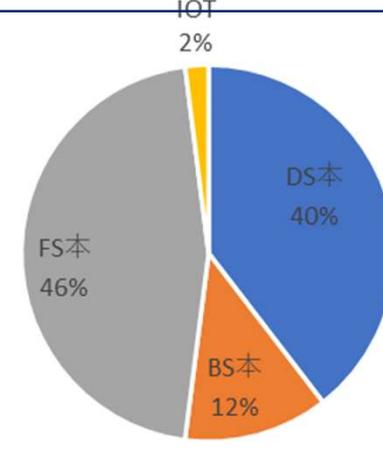
DS本 : 34%
BS本 : 33%
FS本 : 32%

部門別外注費予算比率



DS本 : 30%
BS本 : 37%
FS本 : 32%

部門別ウイスクパートナー予算比率



DS本 : 40%
BS本 : 12%
FS本 : 46%

2023年度 更なる成長に向けて

更なる成長のために、事業部全体として垣根を超えた顧客開拓並びに案件創出を加速させ、会社理念に基づいたITによる社会貢献活動と人材育成を念頭にパートナー会社様との協業並びに共創を実現する

1

直接顧客の
開拓

2

既存事業の
維持、拡大

3

新たな事業
の立上げ

営業力強化

営業推進Gを中心に積極的な営業活動に取り組み、新規ユーザ並びにエンドユーザ案件比率増加を目指す

マネジメント力強化

従前からの取引先との関係性の継続的発展を実践し、パートナー各社様との更なる連携強化と生産性向上を図る

提案力強化

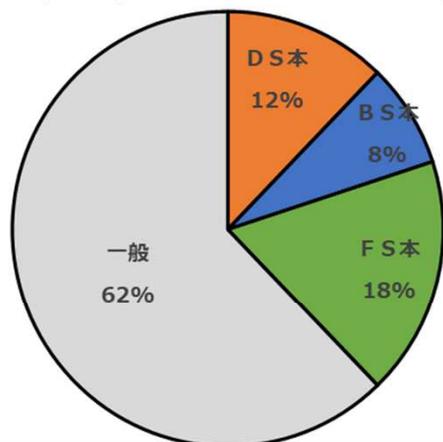
パートナー各社様も含めた業務・技術のスキル共有を図り、本部間連携の強化と臨機応変な体制構築を実践し、新事業創出を実現する



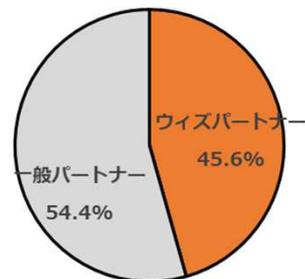
03.ウィズパートナー 様への期待

2022年度 ウィズパートナー様参画状況

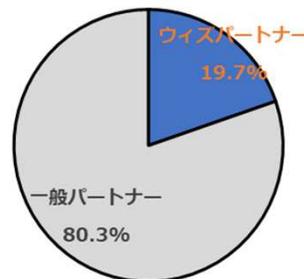
全社ウィズパートナー手配比率



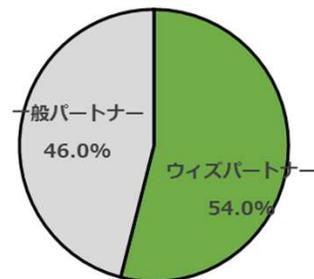
DS本



BS本



FS本



業種	総工数	ウィズパートナー参加比率	重点
医療・医薬関連	654	19%	○
金融・保険関連	615	60%	
通信、PKG関連	387	53%	
組み込み系	381	59%	
サーバインフラ構築	332	25%	○
交通システム関連	325	40%	
公共関連	324	16%	○
エネルギー関連	314	33%	○
製造業関連	273	19%	○
物流・自動車関連	269	41%	
セールスフォース関連	248	77%	
農業関連	240	32%	○
サービス業	64	70%	

各本部にてご参加頂いているウィズパートナー様の比率として、業種によってまだまだ少ない状況となっております。以降の本部説明の中で注力している業種や案件の説明がございますので、得意とするまたはチャレンジしたい分野等ございましたら、是非積極的なご提案を宜しくお願い致します。

株式会社 **ジャパンテクニカルソフトウェア**